

Finanzierungsstrukturierung aus einer Hand



»Mit COMPEON haben wir eine professionelle Lösung für unseren Finanzierungsbedarf gefunden. Unser persönlicher Berater hat uns durch den kompletten M&A-Prozess begleitet und die passende Finanzierungsstruktur adäquat geplant.«

Manfred Götz, Vorstand mVISE AG

Das Unternehmen

mVISE ist ein börsennotiertes IT-Unternehmen, das Unternehmen aller Branchen bei der Digitalisierung von Geschäftsmodellen unterstützt. Mit langjähriger, umfassender Erfahrung unterstützt mVISE bei der Entwicklung ganzheitlicher mobiler Strategien - von der Beratung und Konzeption über die technische Umsetzung bis hin zum Roll-out und der Erfolgsmessung.

Das Vorhaben

mVISE hat von der Münchener SHS Viveon AG deren äußerst profitablen Geschäftsbereich „Professional Service Customer Value“ übernommen. Mit dieser Übernahme erschloss das Unternehmen unter anderem einen neuen Standort in der bayrischen Landeshauptstadt mit 20 Mitarbeitern vor Ort.

Die Herausforderung

Eine Finanzierung mit Fremdkapital im für mittelständische IT-Unternehmen ist meist besonders herausfordernd. In diesem Fall waren neben der Übernahme auch das Recruiting und eine Investition in entsprechendes Marketing Gegenstand der Finanzierung. Die Aufgabe lag darin, eine optimale Finanzierungsstruktur zu entwickeln, die das organische Wachstum ebenso wie die Akquisitionstrategie von mVISE berücksichtigt.

Die Lösung

Nach der intensiven Beratung entschied sich das Unternehmen für eine Finanzierung mittels Working-Capital-Linien, aufgeteilt auf zwei Banken. In der Größenordnung, in der sich mVISE bewegt, ist eine Aufteilung auf mehrere Bankenpartner Usus. Bei der Auswahl der Banken wurden besondere Kriterien angelegt: Beide Institute weisen eine hohe Expertise im IT-Segment auf, sind mit der Wachstumsstrategie von mVISE vertraut und wollen diese unterstützen.